

Commerciële Functie Buitendienst

Prospectie voor regio Waals-Brabant, Wallonië, Limburg

voor specialist import en distributie van kwaliteitsproducten charcuterie, kaas en traiteurwaren, gelegen te Groot-Bijgaarden

Schietse N.V. bestaat bijna 100 jaar en is een bekende distributiepartner in de sector.

We zoeken een professional in een commerciële buitendienstfunctie ter vervanging van een medewerker einde loopbaan (pensioen)

60% klantenbeheer, nieuwe producten voorstellen aan de vaste klanten F2 retail , grossiers en detailhandel. 40 % prospectie

Je zal eerst met de huidige vertegenwoordiger alle bestaande klanten leren kennen, alsook een degelijke productopleiding volgen.

Je maakt zelf je afspraken. Je zal ongeveer 8 klanten per dag bezoeken. Je rapporteert aan de commercieel directeur.

Eén maal per week wordt je op het hoofdkantoor verwacht voor een salesmeeting

Af en toe neem je deel aan vakbeurzen.

Je luistert actief naar je klanten, en kan vanuit je productkennis de juiste oplossing aanbieden uit een breed gamma.

Profiel

Woonachtig in de werkregio

Perfect tweetalig FR-NL.

Je beschikt over een aantoonbare commerciële buitendienst ervaring.

Je hebt een stabiel CV wat jouw loyaliteit aan een werkgever aantoont.

je hebt een relevante technisch commerciële ervaring.

Je bent betrouwbaar en kan uitstekende referenties voorleggen.

Je bent bereid een product technische opleiding te volgen.

Vast loon in functie van kennis en ervaring

Firmawagen type break

Gsm abonnement

Laptop